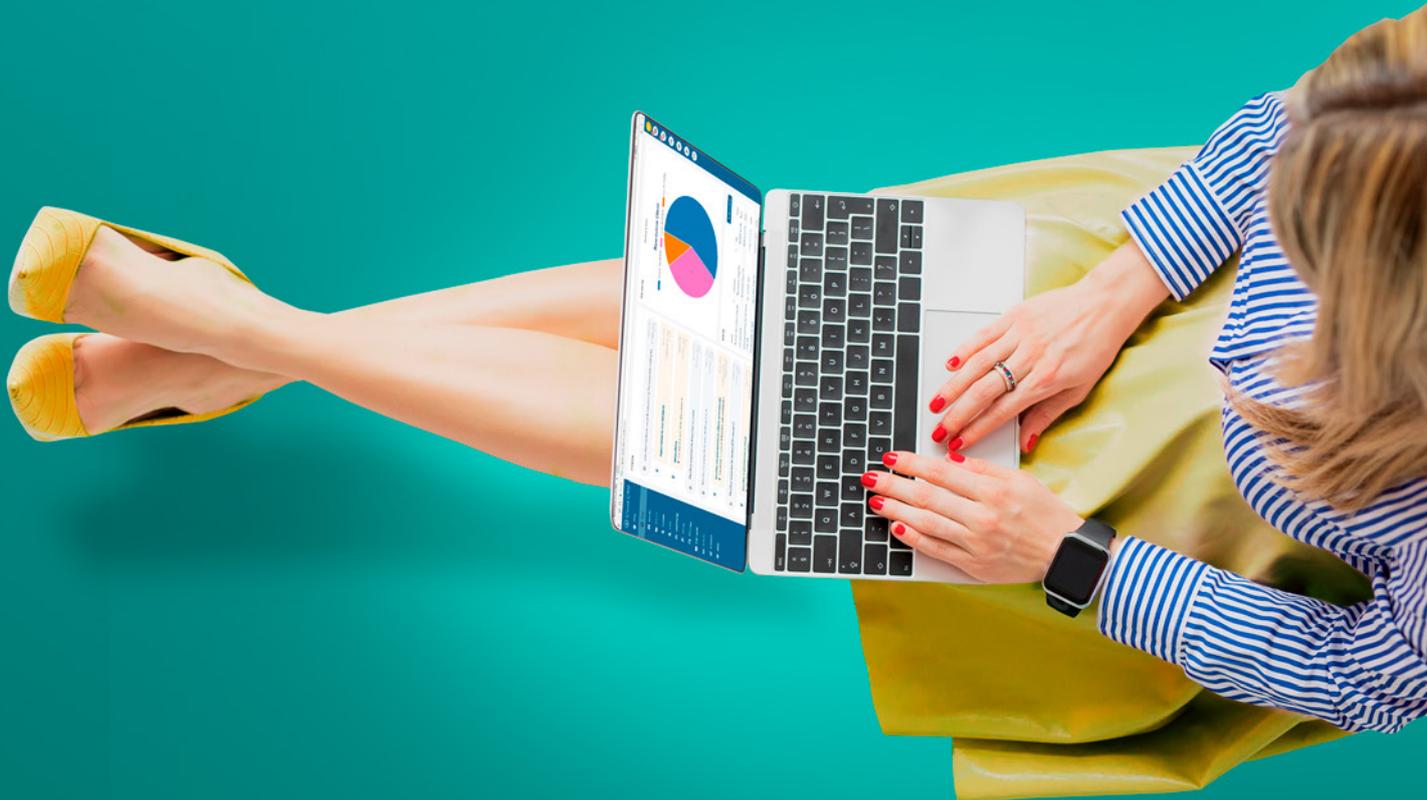




Scopri
CRM in Cloud

TeamSystem CRM in Cloud

La nuova soluzione Cloud
per la Customer
Relationship Management



È la nuova soluzione Cloud di TeamSystem per la Customer Relationship Management

Scopri
CRM in Cloud

- **A chi si rivolge:** A tutte le **piccole e medie imprese** che necessitano di una **soluzione semplice e veloce** per gestire tutte le fasi del ciclo di vendita: lead generation, sales process, marketing campaign, results analysis.
- **Quali benefici:** Consente all'azienda che vuole affrontare la trasformazione digitale dei processi commerciali di avere uno **strumento facile da utilizzare e da gestire, pronto da subito e totalmente configurabile.**
- **I punti di forza:** Pensato per fare la differenza: consente di **monitorare l'intero ciclo di vendita**, gestione nativa delle mailing list, si integra con migliaia di servizi cloud per la lead generation ed è compliant alla normativa privacy (GDPR).
- **Le integrazioni:** **Integrato nativamente** con le soluzioni Cloud di TeamSystem: Contabilità in Cloud e Fatture in Cloud.



2. Come utilizzarlo

- Vendite
- Automation Marketing

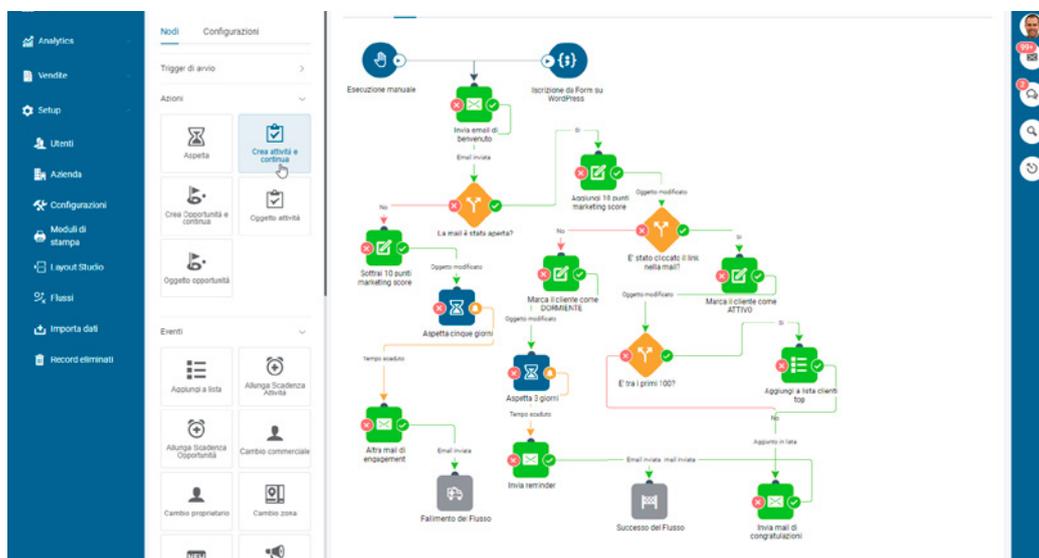
Are coperte

Vendite

- Scopri come creare le **anagrafiche** dei tuoi clienti, divise per categorie e crea un database illimitato di contatti e organizzazioni. Scopri come poter mantenere un controllo completo di tutte le **opportunità**, comprendente fasi di pipeline, proprietà, comunicazioni e cronologia. Crea il tuo **catalogo** e utilizzalo per creare offerte e preventivi personalizzabili dei prodotti della tua azienda che includano costi, immagini, note e altro ancora. Gestisci i tuoi **dati**, aggiungendo un tocco personale ai tuoi modelli di e-mail.

Automation Marketing

- Scopri come risparmiare tempo grazie a **template** interamente personalizzabili partendo da uno dei nostri modelli facili e veloci. Scopri come poter inviare più email a più clienti gestendo limitazione automatica degli invii e consensi GDPR grazie alla **Mass Mailing**. Gestisci l'automazione e l'invio automatico di e-mail creando workflow avanzati disponibili con un processo di **Automation Marketing**.



2. Come utilizzarlo

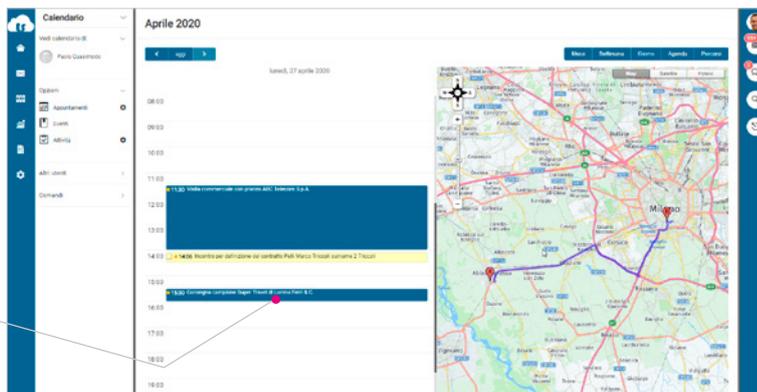
- Planning
- Analisi e Produttività
- App/Integrazioni

Are coperte

Planning

- Scopri come gestire in modo semplice e immediato la **pianificazione** di appuntamenti, attività ed eventi. Scopri come monitorare la cronologia di quanto fatto con il cliente e di tutta la pianificazione futura grazie alla **timeline** proposta. Gestisci al meglio i tuoi commerciali, le loro attività e le loro agende realizzando un organigramma della tua azienda e dei singoli **team**.

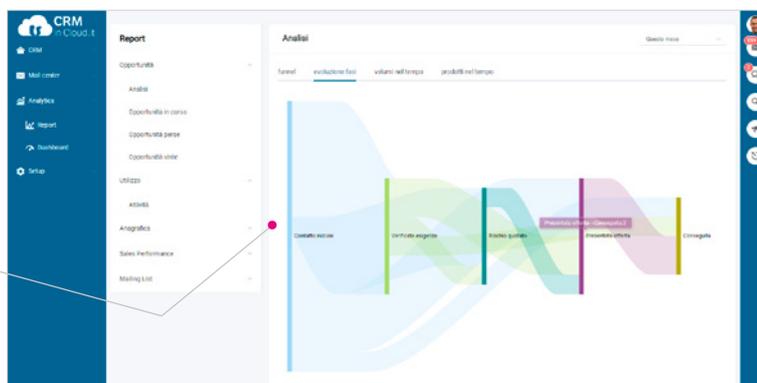
Pianificare la propria agenda e quella dei collaboratori, condividere meeting, appuntamenti, attività, eventi percorsi in un unico calendario.



Analisi e produttività

- Scopri come visualizzare e monitorare le tue attività di vendita, lo stato delle opportunità e l'**analisi vendite**. Scopri quali sono gli strumenti di **Sistem Intelligence** messi a disposizione per migliorare l'usabilità del CRM.

Con la funzione "Ricerca" potrai cercare in modo veloce grazie a filtri e funzioni di import ed export dati



App/Integrazioni

- Scopri come **sincronizzare** il calendario e contatti con l'integrazione nativa per iCloud, Google, e Office 365. **Integra** i tuoi dati direttamente con i **servizi Cloud** legati alla contabilità e alla fatturazione elettronica di TeamSystem, come Contabilità in Cloud o Fatture in Cloud.

I vantaggi di TeamSystem CRM in Cloud

- **Controllo a 360°:** Visione completa dei tuoi clienti e del business: dalle leads alle mail tutto sotto controllo con il minimo sforzo.
- **Marketing Automation:** Attività marketing e commerciali in un unico strumento: comunicazioni mirate e in linea con il GDPR.
- **Pipeline e Collaboration:** Pianifica e monitora l'avanzamento delle trattative, senza perdere opportunità commerciali.
- Permette la gestione della **posta elettronica integrata**.



TeamSystem CRM in Cloud

TeamSystem è un gruppo italiano che offre **soluzioni e servizi di ultima generazione per la digitalizzazione** delle aziende di ogni settore e dimensione, dei professionisti (commercialisti, consulenti del lavoro, avvocati, amministratori di condominio, liberi professionisti) e delle associazioni. Grazie ad una seria politica di investimento, TeamSystem accresce e affina continuamente l'offerta sia in termini di prodotti che di qualità dei servizi, con una elevata **attenzione ai reali bisogni dei propri clienti**. **Oltre 500 persone sono costantemente impegnate nella ricerca e sviluppo** di soluzioni tecnologicamente evolute e costantemente aggiornate in funzione delle variazioni normative.

Scopri
CRM in Cloud

I numeri di TeamSystem

550 Software Partner
e sedi dirette

1,4 Milioni di Clienti

I numeri di TeamSystem

418 Milioni di Euro
di Ricavi nel 2019*

* dati proforma 2019,
TeamSystem e società controllate

Per maggiori informazioni contattaci su

I nostri consulenti sono a tua disposizione
per una demo di prodotto